|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Name** | **BeispielXY** | **Priorität:** |
| Kurzbeschreibung |  | |
| Bedarf  Need | Was ist der «Pain», das Problem?  Wer hat das Problem?  Ist das Problem gross / wichtig genug, um dafür wertvolle Zeit einzusetzen? | |
| Vorgehen / Technik  Approach | Wie kann das Problem gelöst werden?  Was sind wichtige Merkmale der Lösung? | |
| Nutzen  Benefit | Welchen Nutzen bekommt der «Problemowner» von der Lösung?  Ist da Problem vollständig oder teilweise gelöst? | |
| Verdienstmodell  Value Capture | Gibt es eine Zahlungsbereitschaft für die Lösung?  Entsteht ein abschöpfbarer Mehrwert oder eine Kosteneinsparung? | |
| Konkurrenz / Alternativen  Competition | Welche Alternativen gibt es bereits oder könnte es geben?  Sind diese schlechter / gleich gut / besser? | |
| Offene Fragen / Anmerkungen |  | |
| Interessenten |  | |